

2022-2028年中国互联网+ 汽车零部件行业发展趋势与未来前景预测报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国互联网+汽车零配件行业发展趋势与未来前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202112/255015.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

中国汽车零部件行业的稳步发展之下，我国汽车零配件的进出口得到良好发展。2015年受到全球经济低迷与传统出口市场萎缩的影响，我国汽车零配件进出口金额有所下滑;2018年虽然受到中美贸易摩擦的影响，但是中国汽车零配件保持了稳步增长，进口金额为2309.5亿元，出口金额为3307.42亿元，贸易顺差为1318.2亿元。2016-2018年，我国汽车零配件保持良好发展趋势，长期处于贸易顺差状态。2014-2018年中国汽车零配件进口金额情况走势2014-2018年中国汽车零配件出口金额情况走势

中企顾问网发布的《2022-2028年中国互联网+汽车零配件行业发展趋势与未来前景预测报告》共八章。首先介绍了中国互联网+汽车零配件行业市场发展环境、互联网+汽车零配件整体运行态势等，接着分析了中国互联网+汽车零配件行业市场运行的现状，然后介绍了互联网+汽车零配件市场竞争格局。随后，报告对互联网+汽车零配件做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国互联网+汽车零配件行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+汽车零配件产业有个系统的了解或者想投资中国互联网+汽车零配件行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：第一章电子商务与“互联网+”;第一节电子商务发展分析一、电子商务基本定义二、电子商务发展阶段三、电子商务基本特征四、电子商务支撑环境五、电子商务基本模式（一）电子商务分类（二）电子商务功能（三）电商运营模式六、电子商务规模分析第二节“互联网+”的相关概述一、“互联网+”的提出二、“互联网+”的内涵三、“互联网+”的发展四、“互联网+”的评价五、“互联网+”的趋势第二章互联网环境下汽车零配件行业的机会与挑战第一节中国互联网环境分析一、网民基本情况分析（一）总体网民规模分析（二）分省网民规模分析（三）手机网民规模分析（四）网民属性结构分析二、网民互联网应用状况（一）信息获取情况分析（二）商务交易发展情况（三）交流沟通现状分析（四）网络娱乐应用分析第二节互联网环境下汽车零配件行业的机会与挑战一、互联网时代行业大环境的变化二、互联网直击汽车零配件行业消费痛点三、互联网助力企业开拓市场四、电商成为传统企业突破口四、互联网促进汽车零配件行业技术进步第三节互联网汽车零配件行业的改造与重构一、互联网重构行业的供应链格局二、互联网改变汽车零配件厂商商业模式三、互联网导致汽车零配件行业利益重新分配四、互联网改变汽车零配件行业格局第四节汽车零配件与互联网融合创新机会孕育一、电商政策变化趋势分析二、互联网技术对行业支撑作用三、电商黄金发展期机遇分析第三章汽车零配件所属行业发展现状分析第一节汽车所属行业发展现状分析一、中国汽车产销情况

(一) 中国汽车产量情况 (二) 中国汽车销量情况二、民用汽车保有量情况第二节汽车零配件行业发展现状分析一、汽车零配件行业产业政策分析二、汽车零配件行业发展现状分析我国汽车产业规模已连续9年稳居世界第一，未来产销量的世界份额从目前的30%水平上还将进一步提升，尽管汽车消费市场转冷，但我国汽车零部件领域创新要素已经形成一定积累，创新环境逐步向好，相关财政和产业政策不断优化、发明专利数量稳步提升，产业链条不断完善，故整体行业长期向好的势头不变，同时汽车零部件行业作为我国构筑汽车整体竞争力的重要组成部分，仍拥有较大的发展机遇。受累于汽车产业的整体宏观环境低迷，汽车零部件利润水平也出现下降的趋势。2014年，我国汽车零部件板块利润达21.31%，至2019年上半年则下降至19.63%。目前中国零部件企业的现状，一方面是受整车企业“拖累”；另一方面也由于中国自主品牌产品升级，运用更多高质量进口零部件。2014-2019年H1中国汽车零部件板块利润水平情况走势三、汽车零配件行业主要企业分析四、汽车零配件行业市场规模分析第三节汽车零配件行业市场前景分析一、汽车零配件行业发展机遇分析二、汽车零配件行业市场规模预测三、汽车零配件行业发展前景分析第四章汽车零配件所属行业市场规模与电商未来空间预测第一节汽车零配件电商所属行业市场规模与渗透率一、汽车零配件电商总体开展情况二、“互联网+汽车零部件”的模式三、汽车零配件电商交易规模分析四、汽车零配件电商渠道渗透率分析第二节汽车零配件电商所属行业盈利能力分析一、汽车零配件电子商务发展特点二、汽车零配件电子商务发展有利因素三、汽车零配件电子商务发展制约因素四、汽车零配件电商行业经营成本分析五、汽车零配件电商行业盈利模式分析六、汽车零配件电商行业盈利水平分析第三节电商所属行业未来前景及趋势预测一、汽车零配件电商行业市场空间测算二、汽车零配件电商市场规模预测分析三、汽车零配件电商发展趋势预测分析第五章汽车零配件企业互联网战略体系构建及平台选择第一节汽车零配件企业转型电商构建分析一、汽车零配件电子商务关键环节分析(一)产品采购与组织(二)电商网站建设(三)网站品牌建设及营销(四)服务及物流配送体系(五)网站增值服务二、汽车零配件企业电子商务网站构建(一)网站域名申请(二)网站运行模式(三)网站开发规划(四)网站需求规划第二节汽车零配件企业转型电商发展途径一、电商B2B发展模式二、电商B2C发展模式三、电商C2C发展模式四、电商O2O发展模式第三节汽车零配件企业转型电商平台选择分析一、汽车零配件企业电商建设模式二、自建商城网店平台(一)自建商城概况分析(二)自建商城优势分析三、借助第三方网购平台(一)电商平台的优劣(二)电商平台盈利模式四、电商服务外包模式分析(一)电商服务外包的优势(二)电商服务外包可行性(三)电商服务外包前景五、汽车零配件企业电商平台选择策略第六章汽车零配件行业电子商务运营模式分析第一节汽车零配件电子商务B2B模式分析一、汽车零配件电子商务B2B市场概况二、汽车零配件电子商务B2B盈利模式三、汽车零配件电子商务B2B

运营模式四、汽车零配件电子商务B2B的供应链五、汽车零配件电子商务B2B经营策略第二节汽车零配件电子商务B2C模式分析一、汽车零配件电子商务B2C市场概况二、汽车零配件电子商务B2C盈利模式三、汽车零配件电子商务B2C物流模式四、汽车零配件电商B2C发展趋势五、汽车零配件电商B2C企业案例第三节汽车零配件电子商务O2O模式分析一、汽车零配件电子商务O2O市场概况二、汽车零配件电子商务O2O优势分析三、汽车零配件电子商务O2O瓶颈分析四、汽车零配件电子商务O2O潜在风险五、重点O2O电商企业发展分析第四节汽车零配件电子商务其他模式分析 第七章汽车零配件主流网站平台比较及企业入驻选择第一节诸葛修车网一、网站发展基本概述二、网站主要产品分析三、网站覆盖区域分析四、网站访问次数分析五、企业经营状况分析六、网站发展策略分析第二节北迈网一、网站发展基本概述二、网站主要服务分析三、网站用户注册分析四、网站覆盖区域分析五、网站最新发展动向第三节途虎养车网一、网站发展基本概述二、网站主要服务分析三、网站覆盖区域分析四、网站访问次数分析五、网站最新发展动向第四节康众汽配一、网站发展基本概述二、网站主营产品分析三、网站覆盖区域分析四、网站最新发展动态第五节中驰车福一、网站发展基本概述二、网站主要服务分析三、网站覆盖区域分析四、网站竞争优势分析 第八章汽车零配件企业进入互联网领域投资策略分析（一）第一节汽车零配件企业电子商务市场投资要素一、企业自身发展阶段的认知分析二、企业开展电子商务目标的确定三、企业电子商务发展的认知确定四、企业转型电子商务的困境分析第二节汽车零配件企业相关电商物流行业分析一、汽车零配件企业电商自建物流分析（一）电商自建物流的优势分析（二）电商自建物流的负面影响二、汽车零配件企业电商外包物流分析第三节汽车零配件企业电商市场策略分析一、选择合适的平台二、电商化总策略（一）

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202112/255015.html>